

MTN: SASE 解决方案满足网络 和安全综合需求

文/Ibrahim Senyonga
MTN乌干达企业业务部(EBU)总经理

MTN最近发布了商用安全访问服务边缘(SASE)解决方案，这一新的里程碑标志着MTN在努力抓住日益复杂的网络接入和安全需求所带来的巨大商机。SASE解决方案凭借其智能且易于部署的优势，为区域内的广大企业提供帮助，包括中小企业。

我们预计，随着AI时代的到来，对网络和其他数字解决方案的需求将持续快速增长。我们将竭力打造最好的产品和解决方案来满足这些需求，并在企业市场不断发展壮大。这是我们依托网络业务在数字服务市场开拓的一个新领域。

企业对网络和安全的需求不断增长

MTN的目标不仅是成为电信网络的领导者，还要成为数字服务的领导者。我们始终坚定地贯彻这一战略，以便更好地满足日益复杂的企业需求。

近年来，随着数字化转型不断深入，越来越多的企业开始向云端迁移，其对网络和安全服务的需求也随之变得愈加复杂，这已成为主流趋势。首先，随着企业将越来越多的业务迁移到云端，流量发生了范式转变。企业的运维团队必须管理和维护云、网络和安全等多方面需求，导致IT人



力日益紧张。其次，随着远程办公和居家办公越来越普及，员工会在各种不同的环境下接入企业内网，带来许多新风险。这进一步推动了网络安全访问需求的增长。最后，传统的网络和安全解决方案是相互独立的，相比之下，结合网络和安全服务的集成解决方案成本更低。

SASE 正是这样的集成解决方案。利用支持云原生网络和安全服务的新型架构，SASE 可以解决企业面临的挑战，并满足其需求。自 Gartner 在 2019 年提出这一概念以来，许多领先的服务提供商都推出了相应的解决方案来满足企业需求。SASE 通常共包括两层，底层是由软件定义广域网（SD-WAN）和零信任网络架构（ZTNA）构成的网络即服务（NaaS），上层是由云访问安全代理（CASB）、安全 Web 网关（SWG）和防火墙即服务（FWaaS）构成的安全即服务（SECaaS）。

南部非洲市场的中小企业也需要 SASE 解决方案。随着企业加速上云，以及企业智能化的推进，企业业务数据的访问需求也随之增加。企业总部和分支机构之间的办公流量不断增长，大大拉长了安全防护的距离。同时，各种勒索软件和病毒的威胁也与日俱增，传统的安全系统难以应付。



面对复杂多变的安全威胁，企业自身的应对能力有限，目前企业普遍面临安全报警疲劳的问题。

MTN 利用自身优势，在快速增长的市场抢占先机

根据国际数据公司（IDC）发布的《全球网络安全支出指南》，2023 年全球网络安全 IT 投资总额为 2150 亿美元，预计 2028 年将达到 3732.9 亿美元，五年复合年均增长率（CAGR）达 11.7%。为了抓住增长机会，MTN 正在大力布局企业网络安全业务。

在为客户提供网络安全服务方面，网络运营商具有先天优势，因为所有的流量都是通过运营商的网络进行传输。MTN 在非洲拥有品牌知名度、市场经验和广泛的网络覆盖。



在为客户提供网络安全服务方面，网络运营商具有先天优势，因为所有的流量都是通过运营商的网络进行传输。MTN 在非洲拥有品牌知名度、市场经验和广泛的网络覆盖，其 SASE 解决方案的可行性也已经在金融行业得到验证。

MTN 已经从一家电信公司 (Telco) 转型成为科技公司 (Techco)。我们在统一通信、物联网、网络管理服务、云和安全这五大领域为企业提供端到端的 ICT 解决方案。

随着 AI 时代的到来，预计网络和安全环境将变得愈发复杂。生成式 AI 和勒索软件产业化加速的趋势将进一步加快病毒变异。

凭借全面的产品组合和先进的泛在联接解决方案，MTN 在为客户提供网络安全服务方面具有先天优势。因此我们推出了 SASE 安全解决方案。凭借高效、灵活、统一的网络安全管理，SASE 正在逐渐改变企业网络安全格局。我们最终的目标是为不断变化的数字世界一站式提供全方位的 ICT 解决方案。

联合创新，各取所长

在将 SASE 解决方案推向市场的过程中，基于 MTN 在南部非洲地区强大的品牌知名度和广泛的业务布局等优势，我们找到了最适合 MTN 的市场定位。作为非洲最大的移动网络运营商，我们为 18 个市场的 2.88 亿客户带来互联互通的现代化生活，同时也为许多国家的企业客户提供服务。

同样重要的是，我们一直与华为紧密合作，充分利用华为星河 AI 融合 SASE 解决方案的能力。MTN 最近推出的 SASE 解决方案正是我们与华为共同开发的成果。

华为的优势在于丰富的 ICT 技术产品和解决方案，包括安全和云技术。事实上，利用 AI 检测技术，华为星河 AI 融合 SASE 解决方案以 91% 的未知威胁检出率领先业界。凭借该解决方案，华为获得了 ITP Media Group 颁发的“年度网络安全创新奖”等多个奖项。

MTN 与华为的合作将惠及众多企业客户，包括教育、零售等行业的中小企业。我们的 SASE 解决方案将为非洲企业带来更加高效、智能、安全的防护能力，同时也为我们自己打开更广阔的增长空间。

随着数字化转型不断深入和对云原生能力的需求不断增长，同时在 AI 进一步加速全球技术创新的背景下，企业的需求也将变得愈加复杂。我们相信，通过在优势领域提供数字服务，我们能够持续把握新的增长机会，获得持续的商业成功。

